

INGÉNIEUR D'AFFAIRES (H/F)

Nantes / CDI

Basé(e) à Nantes et rattaché(e) au Directeur d'Agence (Directeur Général), vous avez pour responsabilité de **développer l'activité** sur les comptes de votre territoire (Nantes & Pays de la Loire). Vous portez l'ensemble des offres ASI avec le soutien des porteurs d'offres, des consultants dédiés et des pôles d'expertises spécialisés. Vous êtes responsable de la mise en œuvre de la stratégie d'agence et du développement commercial de votre territoire.

En collaboration avec le Directeur des Opérations et les Responsables des pôles d'expertises, vous prenez en charge l'ensemble des activités suivantes :

- Fidélisation et développement d'un portefeuille existant
- Détection et prospection de nouveaux clients (ETI et petits/grands comptes)
- Animation des acteurs du processus de vente
- Négociation et signature des contrats

Vous contribuez aux orientations stratégiques de l'agence et participez de ce fait à sa réussite et son développement, en étant force de proposition sur de nouvelles offres et de nouveaux marchés.

A compétences égales, le poste est ouvert aux personnes en situation de handicap.

Si vous avez le goût du challenge, cette mission est faite pour vous !

Informations complémentaires :

Rémunération : fixe + variable + véhicule de fonction

Disponibilité : idéalement, dès que possible

Qualifications :

Idéalement issu(e) d'une formation supérieure type Ecole de Commerce, d'Ingénieur ou Université, vous avez une expérience réussie de 3 à 5 ans minimum acquise en société de services (ESN).

Votre connaissance opérationnelle du tissu régional Nantais est essentielle.

Votre enthousiasme, votre connaissance opérationnelle du marché du numérique et votre goût du challenge vous permettront de réussir cette formidable aventure.

Vous recherchez l'opportunité de « booster » votre carrière en rejoignant une entreprise agile et innovante.

Nous attendons avant tout un potentiel et une personnalité : détermination, esprit de challenge, adaptabilité, curiosité, sens de l'écoute et du conseil.

Informations complémentaires

Processus de recrutement :

Notre processus de recrutement se déroule en 3 étapes maximum :

Après étude et validation de votre parcours et de son adéquation avec le poste, une chargée de recrutement vous contactera pour convenir d'un premier entretien,

Dans un second temps et après validation de cette première étape, vous rencontrerez un opérationnel pour poursuivre l'échange

Enfin, vous serez convié(e) à un entretien de closing avec le manager de l'équipe.